

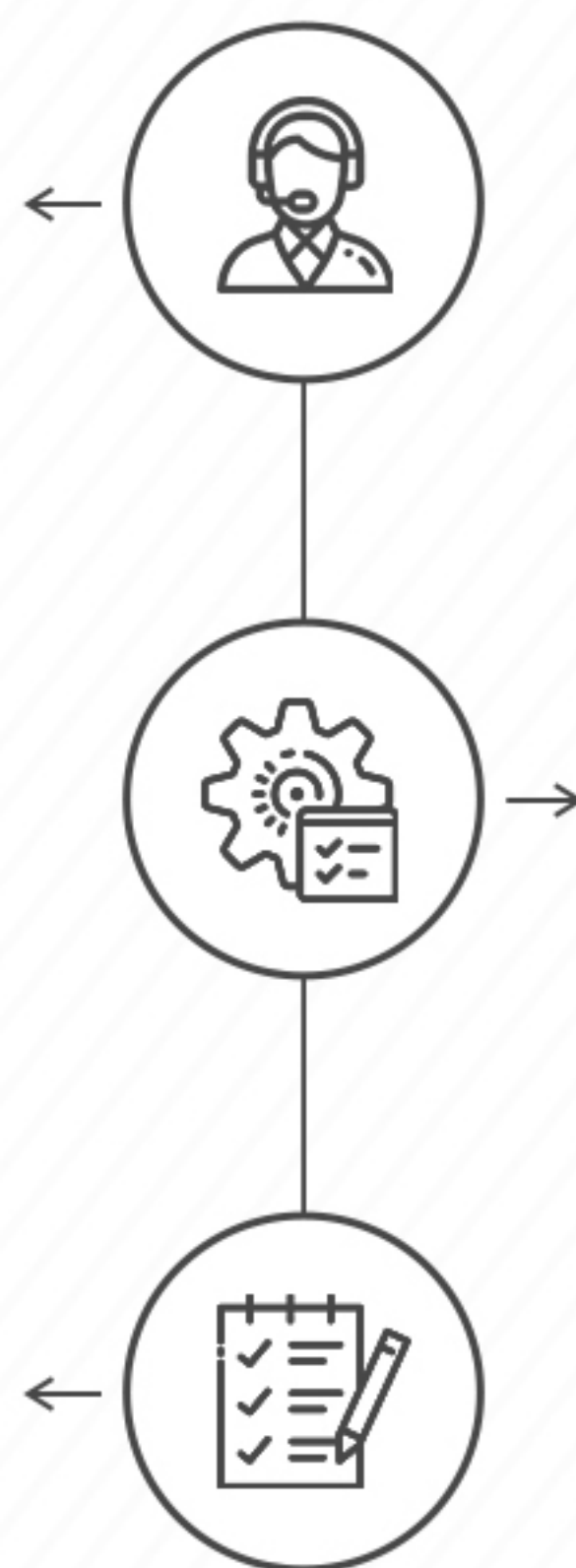
СОПРОВОЖДЕНИЕ АМОСРМ И ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА.

ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА

- ▶ Оперативная помощь и решение вопросов связанных с атоCRM, IP телефонией, работой сервисов и виджетов.

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПЛАНЫ ПО РАЗВИТИЮ

- ▶ Постоянный анализ текущего состояния CRM:
- ▶ Достаточно ли инструментов для автоматизации процессов, все ли сотрудники их используют в полную силу.
- ▶ Предлагаем новые стратегические решения способные значительно улучшить автоматизацию;
- ▶ Даем экспертные консультации, связанные с дальнейшим ростом компании на основе внедренной системы: автоматизации и аналитики.



РЕГУЛЯРНЫЙ АУДИТ И НАСТРОЙКА СИСТЕМЫ

- ▶ Настройка воронки продаж, этапов, карточек клиента и автоматических действий на каждом этапе.
- ▶ Обслуживание IP телефонии, добавление/удаление пользователей, изменения сценариев, связь с оператором связи, оперативное решение всех проблем “день в день”.
- ▶ Подключение необходимых виджетов и другие рукописных или облачных решений.
- ▶ Контроль за всеми сервисами чтобы они на 100% отрабатывали свой функционал.

БАЗОВЫЙ

ДО 3 ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ
ВКЛЮЧЕНО 3 ЧАСА РАБОТЫ
НАШИХ ЭКСПЕРТОВ

- ✓ Выделенный канал коммуникации с нашими специалистами.
- ✓ Консультации по настройке функционала amoCRM и связанных с ней сервисов и интеграций.
- ✓ Тестирование ошибок в работе CRM и связанных с ней сервисов, помощь в их решении.
- ✓ Доработка уже настроенных автоматизаций, добавление новых по готовому техническому заданию от клиента.

25 000 ₸ в месяц

РАСШИРЕННЫЙ

ДО 10 ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ.
ВКЛЮЧЕНО 12 ЧАСОВ РАБОТЫ
НАШИХ ЭКСПЕРТОВ

- ✓ Выделенный канал коммуникации с нашими специалистами.
- ✓ Консультации по настройке функционала amoCRM и связанных с ней сервисов и интеграций.
- ✓ Тестирование ошибок в работе CRM и связанных с ней сервисов, помощь в их решении.
- ✓ Доработка уже настроенных автоматизаций, добавление новых по готовому техническому заданию от клиента.
- ✓ Подключение новых пользователей в инфраструктуру amoCRM.
- ✓ Ежемесячная отчётность по выполненным работам.

75 000 ₸ в месяц

+ **1900 тенге** за каждого пользователя в amoCRM

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ

10-25 ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ
ВКЛЮЧЕНО 30 ЧАСОВ РАБОТЫ
НАШИХ ЭКСПЕРТОВ

- ✓ Полное погружение эксперта-аналитика в процессы, протекающие в вашей CRM.
- ✓ Выполнение задач по настройке функционала amoCRM и связанных с ней сервисов, виджетов, интеграций.
- ✓ Регулярный аудит работы в системе, разбор вопросов и узких мест.
- ✓ Поиск точек роста и развития ваших процессов внутри CRM.
- ✓ Персональный чат для оперативной коммуникации и консультаций.
- ✓ Построение системы аналитики по ключевым показателям вашего бизнеса.

175 000 ₸ в месяц

+ **1900 тенге** за каждого пользователя в amoCRM

* Тарифы зависят от количества пользователей в amoCRM. В рамках тарифа вам доступно фиксированное количество часов на техническую поддержку, консультации и аудит.

ОПЛАТА УСЛУГ БЕЗ ПАКЕТОВ —>

- ✓ Решение любых задач по amoCRM, IP телефонии, виджетах, сайтах и любых интеграциях.

10 000 ₸

1 час работы специалиста